

POHJANTIE

SKAL POHJOIS-SUOMI RY | 52. VUOSIKERTA | JOULUKUU NRO 2/2024

SKAL

Pohjois-Suomi

Ota yhteyttä, olemme Sinua varten!

Yhdistyksen toimihenkilöt auttavat jäseniä yrittäjän arjessa.

Taavi Heikkinen • Terminaalitie 6, 90400 OULU
p. 0400 282 785 • taavi.heikkinen@skal.fi

Mervi Saukkoriipi • Koskikatu 10 A 16, 96200 ROVANIEMI
p. 050 535 1949 • mervi.saukkoriipi@skal.fi

Pekka
Saarinen
mukana
turvallisella
matkalla

Reinon reissu

SKAL autoilijaillat

Toiminnanjohtajan palsta

Arvoisa jäsen

Vuosi 2024 on kohta ohi ja jos katsotaan taaksepäin, niin vuoden alkupuolella oli epävarmuutta ja huolta ilmassa. Barometrin mukaan kuljetusyrittäjien näkymät tulevaisuudesta eivät olleet kovin valoisia. Kuitenkin jo kevään barometrisa oli käännettä parempaan ja näin myös toteutui. Kesän voi sanoa olleen kuljetusten määrrien mukaan vilkas, toki jotkut suoritealat kärsivät vielä rakennusteollisuuden alavireestä.

Pohjois-Suomen alueella on käynnissä myös muutama iso työmaa, jotka ovat tukeneet myös kuljetusyrityksiä sekä poikkeuksellisen suuri panostus tiestön korjausvelan poistoon työllisti koko kesän asfalttitöiden parissa urakoivia.

Uusi SKAL strategia hyväksyttiin kesän liittokokouksessa ja se antaa hyvin eväitä niin järjestön kehittymiseen kuin kykyyn palvella entistä paremmin jäsenyrityksiä. Raskaan tavaraliikenteen ala on muutosten



edessä, mutta meillä on valmius ja kyky vastata tulevaisuuden haasteisiin yhdessä.

Autoilijailtakierros sujui hyvin, tätä kirjoittaessa on vielä Oulun autoilijailta ja etäautoilijailta pitämättä. On selvää että sähköisen viestinnän maailmassa on tärkeää kohdata ihmisiä ja keskustella kasvotusten. Lisää autoilijailloista on tässä lehdesä olevassa jutussa.

Toivotan hyvää Joulua ja rauhallista uutta vuotta.

Taavi Heikkinen
Toiminnanjohtaja

Puheenjohtajan palsta

Tehtaanlattia on hengen- vaarallinen

Tie on meidän kuljetusyrittäjien työpaikka, niinpä SKAL onkin lanseerannut sloganin tiestö on meidän tehtaanlattia.

Hallitus on osoittanut ilahduttavasti lisäämäärärahoja maanteiden kunnossapitoon ja korjausvelan pienentämiseen. Tämä muutos onkin näkynyt konkreettisesti maanteilla kuluneena kesänä lisääntyneinä päälylystystöinä, itsekin olen lukuisia kertoja odottanut jonossa saattoautoa. Sen tekee mielellään, kun tietää että se johtaa myöhemmin parempiin työolosuhteisiin. Me kuljetusyrittäjät voimme olla tyytyväisiä järjestöömme, olemme onnistuneet edunvalvonnassa tässä asiassa.

Nyt kun olemme siirtyneet liikenteessä talviaikaan, olemme jälleen toisen ikuisuustee-man ääressä eli tiestön talvihoito. Tätä kirjoittaessa, muutama päivä sitten, oli haastavat keliolosuhteet ja valtakunnassa menehtyi liikenteessä yhden vuorokauden aikana seitsemän ihmistä, mikä on järkyttävä määrä. Muita pienempiä kolareita ja tieltä suistumisia sattui varmaankin satoja. Rekkoja jumissa vaikkapa nelostiellä, niissä samoissa mäissä missä aina liukkaan kelin tullessa. Kuljetusyrittäjän käyttämä aika siellä tienvarressa odottaen että, tie olisi jälleen ajettavissa ei kiinnosta ketään, mutta entäpä jos tavarantoimittajat tai vakuutusyhtiöt alkaisivat laittamaan korvausvaatimuksia aiheutuneista kustannuksista tienpitäjälle, muuttuisiko jokin.

Kaikkia näitä onnettomuuksia ei tietenkään voida laittaa tienpitäjän syyksi, mutta me, jotka maanteilla työksämme liikumme, tiedämme kyllä, että monet vaikeudet olisivat vältettävissä oikeanaikaisella tienhoidolla. Ei voi hyväksyä, että edes valtateitä ei pystytä pitämään liikennöitävässä kunnossa, varsinkin kun se on vuodesta toiseen se sama mäki, jonka juurella liikenne seisoo.



Itse ajelin kuluneella viikolla aamuöisen lumipyryn jälkeä valtatiellä 28 Kokkolan ja Kannuksen välillä puolenpäivän aikaan, tie vielä auraamatta, avonaiset urat molemmilla kaistoilla ja lunta varmasti lähes kymmenen senttiä. Ei pitäisi olla mahdollista.

Kuolemaan johtaneissa onnettomuuksissa asetetaan tutkijalautakunta, oletettavasti he päätyvät lopputulemaan että keliolosuhteilla oli usein vaikutus onnettomuuteen. En tiedä onko urakoitsijoita asetettu koskaan oikeudelliseen vastuuseen, mutta moraalinen vastuu heillä ainakin on joissain tapauksissa. Vastuu on nimenomaan pääurakoitsijalla, se päättää toimenpiteistä ja milloin ne suoritetaan. Aliurakoitsijalla on usein se paras paikallistuntemus ja ammattitaito, ja se aiheuttaa moraalisia ongelmia rehelliselle yrittäjälle, kun ei anneta mahdollisuutta tehdä työtään oikein ja parhaalla mahdollisella tavalla.

Valvontaa on lisättävä tilaajan puolelta, urakkamallit on luotava sellaiseksi, että ne edesauttavat hyvää tienpitoa. Kun ajatellaan minkälaista taloudellista ja inhimillistä vahinkoa liikenneonnettomuudet aiheuttavat, tämä on väärä paikka säästää.

Liikenne on yhteispeliä ja sen on varmasti mahdollista olla sujuvampaa, kunhan jokainen hoitaa tehtävänsä paremmin. Turvallisia kilometrejä kaikille!

Jarmo Nahkala
SKAL Pohjois-Suomi ry:n pj.
p. 0400 767 117
jarmo.nahkala@hyötykuorma.fi

POHJANTIE

Julkaisija:
SKAL Pohjois-Suomi ry
Terminaalitie 6, Oulu

Päätoimittaja:
Taavi Heikkinen

Toimittaja:
Mervi Saukkoriipi

Kansikuva: Jarmo Piironen

Ilmoitukset:
Taavi Heikkinen

Lehden ulkoasu ja paino:
Rannikon Laatupaino Oy

SKAL

Pohjois-Suomi

Myönnetty 6.12.2023 Suomen Valkoisen Ruusun I luokan mitali kultaristein:
Sami Naasko
Jaettu Ylitornion Yrittäjien yrittäjäjuhlassa 2.11.2024.



Vasemmalta Ylitornion Osuuspankin hallituksen puheenjohtaja Mika Alapuranen, Sami Naasko, Ylitornion Vt. Kunnanjohtaja Hanna Lintupuro ja Ylitornion yrittäjien puheenjohtaja Katja Tuukkanen.

Maalle, metsään ja maantielle kotimaisen rengasliikkeen kautta.

RAAHEN RENGAS JA LAITE

KIERRÄ KALUSTOSI
JA KYSY TARJOUS

RENKAAT JA VANTEET MONIPUOLISESTA VALIKOIMASTA

ALCOA WHEELS **BKT** **HANKOOK** **MICHELIN**
FORTUNE TIRES **MAXION WHEELS** **GOODRIDE** **KUMHO TIRE**
NOKIAN TYRES **Sava** **GOODYEAR** **NORDEX** **BRIDGESTONE** **LINGLONG TIRE**

MYÖS PINNOITUKSET

Liminka (08) 381 171, 044 556 5035 Koneet ja laitteet 050 038 2560
Raahe (08) 211 7123, 050 369 4940
Kuusamo 044 556 5037 Tarjouspyynnöt:
Jalasjärvi 050 068 3505 myynti@raahenrengasjalaite.fi

www.raahenrengasjalaite.fi

LIMINKA | RAAHE | KUUSAMO | JALASJÄRVI

Lehti on luettavissa:
skal.fi/pohjois-suomi

Mikäli yhteystietosi
muuttuvat, ilmoita
ne toimihenkilöille!

SKAL
Pohjois-Suomi

Otamme vastaan
KIERRÄTYSPUUTA
Rovaniemellä

Yhteydenotot:
Tomi Pohjanen
p. 040 740 4811

POHJASET

Merkitse kalenteriin
Autoilijaviikonvaihdde

21.-23.3.2025
Kalajoki,
Santa's Resort &
Spa Hotel Sani



HYVÄÄ JOULUA KAIKILLE ASIAKKAILLEMME

Toivottaa Scania Suomi Oy



SCANIA

Reinon reissu

Kuorma-autoliiton Oulunläänin sopimusliikenteenharjoittajat ovat tehneet yhteisiä Opinto- ja virkistysmatkoja vuosikymmenten ajan. Nimi näille reissuille on tullut entiseltä puheenjohtajalta Reino Ervastilta. Tuskin kukaan enää muistaa matkojen määrää, mutta niitä on tehty vuosittain ja aluksi tietysti kierreltiin Suomea, kunnes kaikki Lapin ja muun Suomen paikat oli käyty.

Ennen matkaa yleensä lähetettiin tiedustelijat eteen, jotka tutkivat ja tekivät ohjelmarungon ja aikataulun. Tästä muodostui viitsi, että tiedustelumatkalla saattoi mennä viikkokin. Sitten alettiin kyselemään sponsorit ja muut yhteistyökumppanit.

Pääsuunnittelijoita oli muutama, mutta legendaarinen Närkön perävaununmyyjä Jorma Määttä oli kuitenkin pääroolissa näissä. Pisimmät matkat tehtiin Espanjaan ja Italiaan, mutta aina lähdettiin kuitenkin noin 30-40 hengen vahvuudella. Näistä matkoista hitsautui yhteen hieno porukka, joka tänä kesänä saatiin Kalajoelle Juusolanmäelle oikein muistelemaan vanhoja hyviä aikoja. Jorma oli puhunut tällaisesta tapahtumasta jo pitkään, mutta nyt Keski-Korsun Risto ja Kukkuran Juha alkoivat tosissaan suunnittelemaan tapahtumaa.

Paikaksi valikoitui Kalajoki ja minuun otettiin yhteyttä, että missä pidetään. Mieleen tuli heti Juusolanmäki Kalajoen Rahjankylässä, koska siellä homma aina on onnistunut ja niin onnistui nytkin.

Seuraava haaste oli, että saataisiin porukka kasaan, eikä ketään unohdettaisi.

Aikamme mietittiin ja Huhanan Heikiltä saatiin tieto, että meitä oli 80 jäsentä ja heillä yli 160 autoa, no huh, ollaanpa me oltu joskus iso sakki. Sitten ankaraa puhelinrumbaa ja sovittelua, että toivottavasti kaikille sopii kyseinen lauantai 14.9. No monelle onneksi sopi ja niin meitä harmaapäitä kokoontui yli kolmekymmentä henkeä hienoon tilaisuuteen. Osa joukosta tuli Raahen automuseon kautta ja sieltä saatiin mukaan Pentti Keski-Korsu ja Kari Säily.

Lauantaiksi sattui hyvä sää ja porukkaa kerääntyi puolenpäivän jälkeen asuntoautoilla ja vaunuilla sekä henkilöautoilla ensimmäiseksi syömään maittavaa ruokaa Raunin buffetpöydästä. Puheensorina oli kova ja asiaankuuluvien juomien jälkeen Jorma haastatteli osallistujat ja heidän kuulumiset, että saatiin yhdessä muistella niitä hienoja tapahtumia, joita on yhdessä koettu.

Aika kyllä kului tosi nopeaan ja illalla vielä grillattiin ulkogrillissä ja saattoi siinä muutama juomakin maistua, vaikka aamulla kyllä huomattiin, että vielä niitä oli jäänytkin. Tapahtuma oli niin mukava, että päätettiin järjestää joka vuosi samanlainen eri paikoissa. Aivan kaikki eivät nyt päässeet mukaan, mutta toivottavasti seuraavaan kertaan sitten.

Terveisin mukana ollut Juha Rahkola



Jorma Määttä ja Pentti Keski-Korsu. Kuva: Juha Rahkola



Kari Säily ja Pentti Keski-Korsu. Kuva Jorma Määttä



Kuva Jorma Määttä



Kuva Jorma Määttä

Pekka Saarinen mukana turvallisella matkalla

Teksti: Mervi Saukkoriipi

Ammattiliikennemestari ja asiakkuuspäällikkö **Pekka Saarinen** on ollut Pohjola Vakuutuksen palveluksessa yli kymmenen vuotta. Sitä ennen hän työskenteli kaupallisella alla. Pekka on yrittäjäperheestä ja tietää näin mitä yrittäjä on. Pitkän uran aikana yrittäjistä on tullut myös ystäviä, joiden kanssa keskustellaan rehellisesti myös siitä, miksi jokin ei jotakin korvaa.

- Märkäkorvana aloitin vuonna 2013, mutta jotain on ilmeisesti tullut tehtyä oikein ja luottamus ansaittua, kun silloin tulleet kymmenkunta isoa yritystä ovat edelleen asiakkaina. Olen kyllä yrittäjähenkkinen ja haluan auttaa yrittäjiä - koen olevani palveluammattissa.

- Kun tulin Pohjolaan vuonna 2013, toimintaa johdettiin paikallisesti, nyt Oulusta. Pitkään meitä oli Lapin alueella 5-6 asiakkuuspäällikköä, muutamana vuosi sitten määrä on vähentynyt. Tiedyt asiakkaat hoidetaan keskitetysti Tampereelta ja digitaaliseen suuntaan kun mennään, niin ihmisten tarve vähenee.

Asiakkaina Pekalla on lapilaisten yritysten koko kirjo Tervolasta Nuorgamiin ja hän omaa näin laajat verkostot eri toimialoilla ympäri Lapin. Kuljetusala liittyy Lapissa vahvasti muihin toimialoihin, kuten matkailuun, johon liittyy paljon kuljetustoimintaa.

- Toimintaperiaatteena minulla on olla mukana toimitusketjun kaikissa vaiheissa ja näin mukaan mahtuu monia eri toimialoja. Kun ketju kunnossa ja verkostot laajat, voi nopeasti alkaa selvittää vahingon korvauskysymyksiä, jos jotain sattuu. Yrittäjää neuvon aina ensimmäisenä tekemään vahinkoilmoituksen ja kustannusarvion vahingosta. Autan yrittäjiä puhelimitse ja sähköpostitse.

- Kuljetusyritykset toimivat laajalla maantieteellisellä alueella ja vakuutusenttarpeet

ovat kautta Suomen samantyyppiset. Ehkä hinausvakuutukset korostuvat pohjoisessa, kun korjaamoille on pitkät etäisyydet.

Vahingoista viisastuu

Pekka kertoo, että tavoitteena on, että vahingot vältettäisiin, mutta jos ja kun vahinkoja sattuu, on tärkeää käydä vahinko läpi asianosaisten kanssa. Koska mitä enemmän vahinkoja sattuu, sitä enemmän vakuutusten hinnat nousevat ja sitä vakuutusyhtiökään ei halua.

Vahinkoja sattuu usein kiireessä - onko kiire sitten lähtöisin työntekijästä vai yrittäjästä?

- Yrittäjä palkkaa kuljettajan, vastaa perehdytyksestä ja kuljettajan toiminnasta. Yrityksen ohjeistukset esimerkiksi lastaus- ja purkutilanteisiin on tärkeitä, mutta yhtä tärkeää on myös niiden noudattaminen. Työtapaturmia sattuu paljon, kun vaan runtataan menemään, eikä mietitä mitä tehdään.

- Suurin osa kuljetusalan vahingoista tapahtuu tilanteissa, jossa kuljettajan huomio on muualla, kuin ajamisessa. Puhelinta vilkuillaan tai viestejä kirjoitellaan. Paljon vahinkoja tapahtuu myös peruutustilanteissa. Johtuu osittain siitä, että kiireessä luotetaan liikaa auton kameroihin. Digitalisaation tuleminen edistämään turvallisuutta on ilman muuta tervetullut asia.

- Huomioitava on, että jo pienellä vauhdin pudottamisella riskit pienenevät merkittävästi. Yhdistelmällä pääsee 88 km tunnissa, mutta on huomattu, että vaikka tiputtaisi vauhdin 84 km tunnissa, on loppupeleissä samaan aikaan perillä.

- Jos yrityksen työntekijöissä on paljon vaihtuvuutta, on yrityksen toimintakin jotenkin holtitonta. Turvallisuudessa ja riskien hallinnassa huonot työntekijät voivat aiheuttaa taloudellisen haitan lisäksi myös ikävää



Rennoissa merkeissä Iso-Syöte Truck Weekend -tapahtumassa 2024. Edessä istumassa Pekka Saarinen, takana vasemmalta Ville Hakkarainen, Juha Majjala ja Taavi Heikkinen.

mainehaittaa.

- Tapaan sanoa, että työntekijät toteuttavat yrittäjän unelmat. Ja kannustan yrittäjiä pitämään kiinni avainhenkilöistä. Erityisesti nuorempi väki arvostaa etuja, joita yritys voi tarjota. Esimerkiksi vapaaehtoisella eläkevakuutuksella voidaan sitouttaa niitä huippukuskeja.

Ammattiliikennemestari kuljetusalan vakuuttamisen asiantuntijoina

Pohjola Vakuutus lupaa tavalta asiakkaat henkilökohtaisesti vuosittain. Jos asiakassuhde on jo pitkä, lähdetään tapaamisessa liikkeelle yritykselle mahdollisesti sattuneista vahingoista ja pohditaan, miten ne olisi voitu välttää. Jos asiakkuussuhde on uudempi, keskustellaan yleisellä tasolla mitä

vahinkoja alalla on tapahtunut.

- Mielestäni suomalaiset yritykset vakuuttavat yrityksen toiminnan ja kaluston toimialasta riippumatta hyvin, mutta harvoin yrittäjä vakuuttaa itsensä. Ja tässä kyllä säästetään väärässä paikassa. Siinä voi olla perhe ja yritys lirissä, jos pahin mahdollinen tapahtuu. Ja kyllä meillä vakuutusyhtiössäkin on vielä opittavaa yrittäjän ja yrityksen vakuuttamisen eroista, että ne palvelisivat asiakasta mahdollisimman hyvin.

Pohjola Vakuutuksen ammattiliikennemestareita on Suomessa vajaat 50. Ammattiliikennemestarit ovat asiakkuuspäälliköitä, jotka ovat erikoistuneet kuljetusalan vakuuttamiseen. Ammattiliikennemestarit kokoontuvat ja koulutautuvat ja jakavat osaa-

mista ja kokemuksia kuljetusalan riskienhallintaan ja vakuuttamiseen liittyen.

- Edellisen kerran kun tavattiin mestareiden kanssa Taksi-kuutiolla, kokeilimme CAP Pro Academy kuorma-autosimulaattoria. Siinä sai konkreettista tuntumaa kuljettajan työhön ja oikeisiin tilanteisiin. Näin pystymme paremmin pohtimaan yrittäjän kanssa mahdollisia riskejä ja niihin varautumista ja osaamme puhua asiakkaan kanssa samaa kieltä ja kysyä oikeita asioita. Vaikka eihän se itse ajo kovin hyvin sujunut! :)

- Meidän talon vahvuus on ilman muuta siinä, että yrittäjän koko palvelukonsepti - rahoitus, pankki ja vakuutus - on yhdessä paikassa ja järjestelmässä. Ja se, että lupaamme tavata asiakkaan vuosittain henkilökohtaisesti.

- Vakuuttaminen riippuu paljon myyjästä ja siitä, mitä riske-

jä myyjä ottaa esille. Siksi on tärkeää, että vakuutusmyyjä tuntee toimialan, jolla yritys toimii. Ja sen kyllä sanon, että jos yrittäjä ottaa netistä itse vakuutukset, niin se on kyllä sitten ihan omalla vastuulla, mitä tuli ostettua. Kaikkea kun ei tarvitse vakuuttaa!

- Yhteistyö SKALin kanssa on tiivistynyt ja uskon ja toivon, että SKAL-yhteistyö tiivistyy entisestään. Kaikenlainen yhteistyö rakennetaan persoonalla ja sillä, että kohdataan. SKALin tapahtumissa voimme tavata asiakkaita rennommissa tilanteissa ja jutella kuulumisista. Olemme yrittäjien avunantajina ja tukiverkkona samaan tapaan, kuin SKAL. Lisäksi voimme tuoda oman ammattitaitomme SKALin tilaisuuksiin ja saada erittäin hyvää tietoa kuljetusalan tilanteista. Voidaan olla ns. "ajan hermolla" puolin ja toisin.



Iloitsen siitä, että omat asiakkaat menestyvät ja kasvetaan yhdessä. Kuvassa Pekka asiakaskäynnillä.

Yrityksenne yhteyshenkilö vakuutusasioissa

- Pekka Saarinen

- Puh. 040 - 647 7481

- S-posti: pekka.saarinen@pohjola.fi

Morjestetaan kun tavataan!

Mukana
turvallisella matkalla.
Kaikki kyllä järjestyy.



Pohjola Vakuutus



Mukana
turvallisella
matkalla.
Kaikki kyllä
järjestyy.

Riskienhallinnan kumppanisi ammattiliikenteessä Pohjois-Suomessa

Oulun ympäristö

Asiakkuuspäällikkö Erholtz Markku 010 253 1290
Asiakkuuspäällikkö Maijala Juha 010 253 0776

Kala-, Pyhäjokilaaksot ja Keski-Pohjanmaa

Asiakkuuspäällikkö Huhta Harri 010 253 1708
Asiakkuuspäällikkö Uusisalo Jarkko 010 253 1717
Asiakkuuspäällikkö Vedenpää Antti 010 253 0595

Kainuu

Asiakkuuspäällikkö Hakkarainen Ville 010 253 4342
Asiakkuuspäällikkö Tervonen Jenni 010 253 1152

Meri-Lappi

Asiakkuuspäällikkö Maijala Juha 010 253 0776

Lappi

Asiakkuuspäällikkö Saarinen Pekka 010 253 1097
Asiakkuuspäällikkö Sarivaara Sampo 010 253 2640

sähköpostiosoite: etunimi.sukunimi@pohjola.fi

Pohjola Vakuutus



NÄRKO

narko.com   

POHJOIS-SUOMEN MYYNTI • Oy NÄRKO FINLAND Ab
Markku Mikkonen • 0400-752 404 • markku.mikkonen@narko.fi • narkofinland.fi

Luottamus syntyy oikeista teoista matkan varrella.

Asiakkaita ammattitaidolla ja henkilökohtaisesti palveleva tilitoimisto.

www.tilitoimistofokus.fi

Fokus
TILITOIMISTO

Hyvää alkavaa talvea!

Tilitoimisto Fokus Oy
Temmeksentie 12, Oulu | p. 044 311 2001

HEI YRITTÄJÄ!

*Suunnitteletko asiakas- tai muuta tilaisutta,
jossa tarjoat Grilli-makkaraa?*



*Meiltä saat grillit, makkarat ym. lisukkeet sekä
grillauspalvelun sopimuksemme mukaan.*

Ota yhteyttä, niin suunnitellaan yhdessä!

Jorma Määttä email: jmaatta46@gmail.com puh: 0400 382 039
Kari Impiö email: kari.impio1@gmail.com puh: 040 551 1860

Tuotto käytetään hyväntekeväisyyteen.

Polisihallituksen keräyslupa RA/2021/1346



Lions Club Oulu/Terwa Ry

Y-tunnus 1565764-6



LAATUPAINO
Sopivasti painava

Pajatie I, 86400 Vihanti (Raahе)
puh. 0440 687 915

laatupaino@laatupaino.fi

www.laatupaino.fi



AMMATTILAINEN – PÄIVITÄ PÄTEVYYTESI

Jäsenhinta vielä
vuoden loppuun **59€**



Katso
kurssivalikoima
ja ilmoittaudu:

SKAL.FI/AMP

SKAL

SKAL Autoilijaillat

Teksti: Taavi Heikkinen

Autoilijailtojen tarkoitus on tavata jäsenyrittäjiä mukavissa puitteissa. Pyrimme järjestämään niin, että mahdollisimman isolla osalla jäsenyrittäjillä olisi mahdollisuus osallistua iltaan. Paikan valinnassa kiinnitetään erityistä huomiota siihen, että iltaan on helppo saapua ja tavoittelemme myös hyvää viihtyvyyttä ja mukavaa yhdessäoloa. Yhteistyökumppanit ovat tärkeä osa autoilijailtaa, kuulemme heidän ajankohtaisista ja uusista asioista. Lisäksi kuljetusyrittäjillä on hyvä tilaisuus keskustella yhteistyökumppaneiden kanssa.

Tärkeän osan autoilijailtaan

tekee myös SKAL-ajankohtaiset, jossa keskustellaan muutuneista tai lähiaikoina muuttuvista määräyksistä, käsitellään jäsenkyselyn tuloksia, analysoidaan maan hallituksen päätöksiä ja pohditaan yhdessä alan tulevaisuutta. Tänä vuonna esimerkiksi alan maine ja houkuttelevuus keskustelutti paljon. Tähän tulikin yrittäjiltä hyvää palautetta, mitä järjestö voisi tehdä.

Minulle tärkeä osa autoilijailtaa on kuulla yrittäjiltä, miten alalla menee, onko jotain erityistä tapahtunut, missä asioissa he kaipaavat apua, onko yrittäjillä koulutus / oppimistarpeita

ja onko tapahtunut jotain muuta mistä järjestön olisi hyvä tietää. Meidän alueella on muodostunut perinne autoilijailloista ja keskustelu on yleensä vilkasta ja palaute suoraa, kuten kuuluukin olla.

Pystyn keskusteluiden avulla paremmin ymmärtämään tämän hetken ja lähitulevaisuuden tilannetta sekä huomioimaan tilanteen omassa työssäni. Kiitos osallistumisesta.

Kainuun autoilijaillassa mukana oli myös Kainuun maakuntajohtaja Riikka Pirkkalainen ja SKAL ry:n toimitusjohtaja Anssi Kujala. Riikka kertoi Kainuun maakunnan kehityksestä

ja investoinneista, Kainuussa on innostava meininki. Anssi puhui uudesta strategiasta ja sen painopisteistä. Kiitos kun olitte mukana

Kiitos myös yhteistyökumppaneille. Oli ilo saada teidät mukaan autoilijailtoihin keskustelemaan ajankohtaisista asioista sekä tapaamaan yrittäjiä.

Yhteistyökumppanit:
Pohjola Vakuutus / OP
ST1
Wetteri Power
Scania
Truckshop Häggblom



Autoilijailta Tornio



Autoilijailta Kalajoki



Autoilijailta Haapajärvi



Autoilijailta Kainuu



Autoilijailta Pello



Autoilijailta Kittilä



Autoilijailta Kuusamo



Autoilijailta Rovaniemi



KTK-Tornio Oy

puh. 020 755 8290

www.ktk-tornio.fi

**KEMIN
AJOTILAUS**

www.keminajotilaus.fi



**Maarakentamisen
kaikki palvelut.**

www.kuljetuspolar.fi

SKAL

Pohjois-Suomi



Melkein mitä vain, melkein minne vain.

Varmaa ainesta.

**Tilaa maa-aines
suoraan tontillesi!**

Maarakennusurakointi

Maa- ja kiviaineskauppa

Voiteluaineet ja polttonesteet



**Napapiirin
Kuljetus**

Varmaa
ainesta

Marttiintie 10, Rovaniemi

p. 0400 333 110

tai aluetoimistoistamme

www.napapiirinkuljetus.fi

Lehti on
luettavissa:

[skal.fi/
pohjois-suomi](http://skal.fi/pohjois-suomi)

SKAL

Pohjois-Suomi



Posti Green

POHJANTIE

SKAL POHJOIS-SUOMI RY | 52. VUOSIKERTA | JOULUKUU NRO 2/2024



VEHO ROVANIEMI

Teollisuustie 62, Rovaniemi | 010 569 8390
Avoinna Ma - Pe 07 - 20, La 07 - 15
Huolto 010 569 8386 | Varaosat 010 569 8387
KA- myynti Matti Niemelä, 050 409 3927
PA- myynti Rainer Sillanpää, 050 528 0256

VEHO OULU

Ulappatie 6, Oulu | 010 569 8365
Avoinna Ma - Pe 07 - 22, La 07 - 15
Huolto 010 569 8361 | Varaosat 010 569 8362
KA- myynti Teppo Salo, 050 526 8757
PA- myynti Jussi Kankaanpää, 050 347 3890

VEHO KOKKOLA

Mestarintie 6A, Kokkola | 010 569 8380
Avoinna Ma - Pe 07 - 20
Huolto 010 569 8371 | Varaosat 010 569 8372
KA- myynti Juuso Yli-Opas, 050 573 1109
PA- myynti Pasi Kinnunen, 050 465 5585

VEHO SEINÄJOKI

Puuhaajantie 1, Hyllykallio | 010 569 8275
Avoinna Ma - Pe 07 - 20, La 07 - 15
Huolto 010 569 2373 | Varaosat 010 569 8274
KA- myynti Juuso Yli-Opas, 050 573 1109
PA- myynti Juha Anttila, 050 592 6161

RASKAAN LIIKENTEEN
020 345 888
vertaistuki
(0€ + pvm/mpm)

Suomen Kuljetus ja Logistiikka SKAL ry ja Rahtarit ry

WETTERI POWER

OULU | KEMPELE | KOKKOLA | KAJAANI | KEMI | KUUSAMO | ROVANIEMI

WWW.WETTERIPOWER.FI

Huomisen tehdään tänään.

Valitse ratkaisu, joka sopii
yrityksesi kalustoon jo nyt.

Neste MY Uusiutuva Diesel™ auttaa jo satoja yrityksiä pienentämään hiilijalanjälkeään ja vastaamaan asiakkaidensa odotuksiin. Suomen markkinoille 100-prosenttisesti jätteistä ja tähteistä valmistettu Neste MY vähentää yrityksesi ajoneuvojen kasvihuonekaasupäästöjä keskimäärin 90 %* polttoaineen koko elinkaaren aikana verrattuna fossiiliseen dieseliin. Tee huomisen päätös jo tänään. neste.fi/nestemy

**NESTE
MY**
Uusiutuva
Diesel

*) Elinkaaren aikaisten päästöjen ja päästövähennämisen laskentamenetelmät ovat EU:n uusiutuvaa energiaa koskevan direktiivin II (2018/2001/EU) mukaisia.